



Иметь красивый ровный загар – мечта каждого модника и модницы. Как невероятно сексуально выглядит загорелое тело! Кожа без дефектов имеет здоровый вид и приятна на ощупь. Таких результатов не даст обычный загар на солнце, даже если вы будете использовать защитные средства для загара. Все равно загар не будет ровным. Так как же быть? Не стоит прибегать к средствам «автозагар» или часами лежать под палящими лучами. Достаточно воспользоваться услугами солярия и продуктами с «тинг-эффектом».

Средства «тингл-эффект»

Что это такое? Вспомним сезон летних отпусков и наше желание поскорее загореть. С бизнесом загара так или иначе сталкивался каждый из нас. Эффект от таких средств вполне напоминает ощущения настоящего загара – они придают коже красноватый оттенок. Однако не все люди умеют пользоваться данными средствами, а стремятся просто получить быстрый загар.

Средства с «тингл-эффектом» для загара появились впервые в 1999 году. В них

совмещались действия и кондиционирующее и согревающее. Популярность данным средствам была обеспечена, так как они создавали полноценное ощущение загара на солнце. Ими начали пользоваться многие, даже те, кому данные продукты не подходят.

Что такое "тингл"-эффект?

После того, как вы нанесли данный продукт на кожу, у вас появится ощущение легкого покалывания, пощипывания и покраснения.

Для чего же все это нужно. Во-первых, созданы эти средства были для придания цвета загара от солярия цвету загара от солнца. Есть фанаты ощущения настоящего загара. Во-вторых, результат от таких продуктов мгновенный. И, в-третьих, средства с «тингл-эффектом» усиливают кровообращение, что в свою очередь приводит к насыщению клеток кислородом и ускорению процесса загара.

Подходящий тип кожи

В основном данное средство рекомендуется смуглым, загорелым людям с нечувствительной кожей, регулярно посещающим солярий. Таким образом «тингл-эффект» дает красновато-коричневый свежий оттенок кожи. Если же им воспользуется белокожий человек, то кожные покровы его значительно покраснеют.

Информация для клиентов

Каждый клиент чаще всего желает попробовать новое средство для загара. Однако продавцы-профессионалы никогда не должны забывать, что не следует стремиться продать продукцию всем и каждому. Нужно объяснить, что средства с «тингл-эффектом» не подходят начинающим загорать. Только после приобретения кожей клиента золотистого оттенка, ему можно смело предлагать воспользоваться продуктом.

Действия продукта нужно как следует изучить, прояснить все недостатки, а также возможность возникновения аллергических реакций, а потом уж заниматься распространением средства. Помните, что здоровый клиент – благодарный клиент. Он может привести за собой многих и стать рекламным лицом вашей компании.